

## Versicherungsvertrieb 2013 – Nie waren die Chancen besser als heute

**9.30-10.00 Uhr – Eintreffen der Gäste**

**10.00 Uhr bis 10.10 Uhr - Jochen Messner, Generalbevollmächtigter ino24 AG**  
Begrüßung

**10.10 bis 11.10 Uhr - Leiter der regionalen Maklerdirektion Barmenia/Adcuri**  
(Berlin: Simon Bajus, Hamburg: Nenad Memedovic, Frankfurt: Sven Pudel)  
„Verständliche Produkte einfach schnell und unkompliziert online abwickeln.“

**5 min. Pause**

**11.15 bis 12.30 Uhr - Vorstand der going public AG**  
(Berlin: Ronald Perschke, Hamburg: Dr. Wolfgang Kuckertz, Frankfurt: Frank Rottenbacher)  
„Aktuelle Regulierungsanforderungen des § 34 d und § 34 f einfach und unkompliziert abwickeln.“

**12.30 bis 13.30 Uhr - Mittagspause und Imbiss**

**13.30 bis 14.30 Uhr - Ines Weser, Direktionsbevollmächtigte Gothaer Vorsorge**  
„Die magische 3. Ein Versicherer mit ganz neuer Top Positionierung.“

**14.30 bis 14.45 Uhr – Kaffeepause**

**14.30 bis 16.30 Uhr - Peter Föll, Vorstand ino24 AG**  
„Einfachheit – Ein Grundbedürfnis aller Menschen. Machen Sie ihr Geschäft einfach, dann läuft alles wie von selbst.“

1. Nie waren die Chancen besser als heute.
2. Komplexität – Ein selbst geschaffenes Branchenproblem.
3. Warum ist Einfachheit so wichtig.
4. Strategien – Eigentlich gibt es nur 2. Diese stellen wir kurz vor.
5. Die richtige Verwaltungssoftware spielt eine Schlüsselrolle.
6. Die richtigen Versicherer – Sehen Sie die Sache doch mal anders.

**Ca. 16.30 Uhr – Schlusswort Jochen Messer, Generalbevollmächtigter ino24 AG**